A/toutTHEATRE

SAYNÈTE PRÊTE À L'EMPLOI

COMMERCIAL

LE CROSS SELLING

Le pitch

Suite à une acquisition les équipes commerciales des pizzas « O sole Mio » et des galettes « Kenavo » se retrouvent dans l'obligation de travailler ensemble. Le Groupe auquel ces entreprises sont rattachées compte bien créer des synergies entre les pizzas et les galettes. Avec des cultures différentes et un antagonisme latent, pas évident que ces entreprises réussissent le pari de la vente croisée !

Extrait

- **PRESIDENT :** Dans le cadre du développement de notre groupe et de sa diversification , la maison mère a dédiedé de s'associer avec les galettes Bretonnes "Kenavo". Désormais, "O Sole Mio" et "Kenavo" vont devoir travailler ensemble et construire des projets.
- **Tonio :** "Construire des projets" c'est un peu vague.
- **Président :** Construire des projets pour améliorer la performance.
- **Tonio :** Toujours pas compris.
- **Président :** Allons... Il y a des synergies à trouver.
- **Tonio :** Vous n'auriez pas une feuille de route un peu plus claire ?

Thèmes abordés

- Le travail d'équipe
- La confiance
- Le partage d'informations
- Comprendre l'autre

Infos techniques

Durée : 10 minutes
2 comédiens

Contactez-nous !

01 82 83 28 43
contact@atouttheatre.fr
91bis rue Jean Pierre Timbaud, 75011 Paris